

ПАО «Европейская Электротехника» представляет консолидированные финансовые результаты в соответствии с МСФО за 12 месяцев 2025 года

Ключевые показатели за отчётный период

МСФО, 12 мес 2025

9,9 млрд
руб.

Выручка

+42,5%

1,46 млрд
руб.

ЕВИТДА

+21,3%

812 млн
руб.

Чистая прибыль

+15,2%

27,4 %

ROE

+1,2 п.п.

1,47 руб.

Прибыль на акцию

+16,7%

ПАО «Европейская Электротехника» ([Группа ОМЗ Перспективные технологии](#)) один из лидеров российского рынка инжиниринга публикует обобщенную консолидированную отчетность, подготовленную в соответствии с международными стандартами отчетности (МСФО), с заключением независимого аудитора за 2025 год.

Председатель Совета директоров ПАО «Европейская Электротехника», генеральный директор ПАО ОМЗ Роман Кувшинов: «ПАО “Европейская Электротехника” продемонстрировало высокую адаптивность к изменениям рынка промышленного инжиниринга, реализуя подход Группы по формированию новой физики бизнеса. Используя синергию работы в Группе ОМЗ и заложенный потенциал “Европейская Электротехника” достигла рекордных для компании финансовых показателей: выручка компании составила 9,9 млрд руб. (рост +42,5% г/г), ЕВИТДА 1,46 млрд руб. Компания из года в год продолжает выплаты дивидендов акционерам и одновременно поддерживает инвестиционное

развитие, активно вкладывая ресурсы в расширение портфеля продукции, услуг и совершенствование технологий».

Ключевые показатели Группы компаний (12м25/12м24):

Выручка составила 9 903 046 тыс. руб. и показала рост на 42,5%. Основным географическим регионом деятельности группы является Российская Федерация. В Российской Федерации за годы, закончившееся 31 декабря 2025 г. и 31 декабря 2024 г., получено более 99% выручки Группы. Вклад направлений бизнеса в рост совокупного объема продаж:

Наименование направления деятельности	Выручка направления в отчётном году, тыс. руб.	Изменение, г/г
Электрооборудование	7 309 669	+74,5%
Нефтегазовое и химическое оборудование	2 447 328	-5,9%
Лифтовое оборудование	134 810	+122,9%

Крупные объёмы отгрузок по направлению «Лифтовое оборудование» запланированы в текущем календарном году.

По итогам 2025 года выручка от операций с одним крупнейшим покупателем составила 31% от общей выручки Группы, что эквивалентно 3 047 775 тыс. руб., данная выручка относится к сегменту инженерных систем (за 2024 год выручка с тремя крупнейшими покупателями, превышающими 10% от объема годовой выручки, составляла 40% от общей выручки Группы, что эквивалентно 2 768 673 тыс. руб., выручка в размере 2 043 108 тыс. руб. относится к сегменту технологических систем, выручка в размере 725 565 тыс. руб. относится к сегменту инженерных систем). Другие покупатели с долей от общей выручки более 10% за 2025 и 2024 годы отсутствовали.

Инженерные системы

Российский рынок электротехнической продукции, являющийся критически важным для обеспечения технологической независимости добывающего и обрабатывающего секторов

российской экономики, демонстрирует устойчивую траекторию роста: к 2030 году его объём прогнозируется на уровне 1,16 трлн руб. при среднегодовом темпе около 10%. Ключевыми драйверами выступают масштабная локализация производства, сокращение параллельного импорта и расширение ассортимента отечественных брендов в сегментах низковольтного оборудования, светотехники и кабеленесущих систем.

В рамках данного направления Компания принимала участие в реализации большого количества сложных проектов для Роскосмоса, Росатома, Газпром нефти и других ВИНК.

Ожидаем, что со второго полугодия 2026 года в российской экономике начнётся новый цикл роста капиталовложений. На электротехнические решения традиционно приходится 8–12% смет инвестиционных проектов в промышленности и инфраструктурном строительстве. Наша компания, опираясь на выстроенную кооперацию с российскими поставщиками и собственные производственные мощности, готова обеспечивать Заказчиков энергоэффективными и цифровыми решениями, соответствующими требованиям импортозамещения и обеспечения необходимой функциональности и безопасности.

Направление «Вертикальный транспорт»

Рынок вертикального транспорта в России демонстрирует уверенную динамику, обусловленную масштабным обновлением жилого фонда и переходом к высотному строительству: за последние пять лет средняя этажность новостроек выросла с 17 до 35 этажей, что формирует устойчивый спрос на высокоскоростные лифты и современные эскалаторные системы. В настоящее время в стране эксплуатируется более 550 000 подъемных механизмов, свыше 65 000 из которых уже выработали 25-летний ресурс, а ежегодная потребность в монтаже и замене достигает 40–45 тысяч единиц при уверенном доминировании отечественных и локализованных решений (75% рынка).

Для подразделения «Вертикальный транспорт» 2025 год ознаменовался большим количеством сложных реализованных проектов: аэропорт «Сокол» в Магадане, старт работ в строящемся аэропорту Краснодара, работы на объектах крупной сети торговых центров.

Наша компания стратегически подготовлена к осуществлению планов на 2026 и последующие годы: накопленный «отложенный спрос», опыт успешно завершённых инфраструктурных и коммерческих проектов, а также углублённая кооперация с ведущими производителями Азии и СНГ создают надёжный фундамент для достижения целевого объёма продаж в 1 млрд руб. Мы расширяем предложение интеллектуальных, энергоэффективных решений и обогащаем линейку скоростных систем, обеспечивая крупнейшим девелоперам, авиаузлам и торговым центрам безупречную безопасность, технологическую независимость и соответствие современным архитектурным стандартам.

Технологические системы

Рынок нефтегазового оборудования РФ проходит структурную трансформацию для обеспечения технологического суверенитета: по итогам 2025 года доля отечественной продукции достигла 65–70%, а совокупный объём рынка превысил 0,5 трлн рублей.

Благодаря государственному и частному финансированию проектов импортозамещения запущено более 160 локализованных решений. В течение 2026-2027 гг. мы ожидаем стабильный ежегодный рост на 5–10%, который будет обеспечиваться реализацией мегапроектов уровня «Восток Ойл» и «Сила Сибири-2», устойчивыми инвестиционными программами ведущих ВИНКов и выделением дополнительных бюджетных средств на 2026–2028 годы для освоения трудноизвлекаемых запасов.

Ключевыми драйверами развития выступают массовый переход на автоматизированные системы управления технологическими процессами на базе российского ПО, растущий спрос на блочно-модульные и комплексные решения «под ключ», а также глубокая кооперация между отечественными заводами для компенсации сохраняющихся вызовов в локализации арктических и криогенных решений, высокотехнологичных систем автоматизации.

Несмотря на волатильность мировых цен, санкционное давление и прогнозируемую стагнацию в переработке, отрасль успешно адаптировалась к новым логистическим реалиям, переориентировав экспортные потоки на рынки Азии и развивая инфраструктуру Северного морского пути, а текущая геополитическая конъюнктура на Ближнем Востоке открывает для российских производителей дополнительные возможности по наращиванию поставок оборудования как для внутренних заказчиков, так и для стран-партнёров.

В рамках направления «Нефтегазовое и химическое оборудование» Компания принимала участие в реализации, модернизации и обслуживании объектов нефтегазовой отрасли, поставляя оборудование и инженерные решения, рассчитанные на работу в сложных климатических и технологических условиях в Республике Коми, Республике Саха (Якутия), в Камчатском крае и Иркутской области. Изготовлены и поставлены крупногабаритные факельные оголовки для месторождений в Якутии. В целом за год спроектировано, изготовлено и поставлено более 25 горизонтальных факельных установок различной производительности и рабочего давления. В 2025 году компания расширила портфель услуг и направлений: комплексное обслуживание и эксплуатация оборудования на месторождениях заказчиков; генерация энергии на газовых и газоконденсатных скважинах как эффективное решение для энергообеспечения.

Наша компания, опираясь на действующие механизмы офсетных контрактов, готова последовательно наращивать выпуск автоматизированных, модульных решений, в т.ч. в арктическом исполнении, обеспечивая отрасли технологическую независимость и переход к новым стандартам эффективности, безопасности и конкурентоспособности.

Себестоимость продаж выросла на 51,5% и составила 7 658 628 тыс. руб. Основная статья расходов на материалы и комплектующие, использованные в производстве, увеличилась до 7 051 286 тыс. руб. (+82%). Второстепенные статьи расходов на услуги, включая затраты на субподряд - 287 050 тыс. руб. (-37,6%), амортизация активов - 67 564 тыс. руб. (+0,03%), расходы на персонал - 295 766 тыс. руб. (+72,7%) в связи с созданием новых подразделений

(в рамках направления «Инженерные системы»: «Энергетическое оборудование», ЦФО, новый инжиниринговый центр в г. Волгоград. В рамках направления «Технологические системы»: «Разработка газового оборудования»).

Отрицательное значение показателя «Изменение запасов готовой продукции и незавершенного производства» (62 482 тыс. руб.) в большей степени связано со снижением незавершенного производства на 31.12.25 г. в связи с признанием выручки в отчетном периоде.

Финансовые расходы Компании возросли до 274 351 тыс. руб. (+88,5%) в связи с более активным использованием банковских кредитов на фоне роста масштабов деятельности Компании и размеров осуществляемых ею проектов.

Чистая прибыль, приходящаяся на акционеров, составила 811 597 тыс. руб. (+15,2%). Результат обусловлен ростом оборота компании, эффективным управлением финансами и оптимизацией затрат.

Прибыль на акцию составила 1,47 руб. (+16,7%). Результат обусловлен ростом чистой прибыли в отчетном периоде.

Приведенный показатель EBITDA Группы за 2025 года составил 1 456 556 тыс. руб. (+21,3%).

Показатель **ROE[i]** (рентабельность собственного капитала) достиг 27,4% (26,2% по итогам 12м 2024г). Рост рентабельности обусловлен повышением отгрузок высокомаржинального оборудования.

Дополнительная информация за отчетный период (12м25/12м24):

Активы увеличились на 52,7% и составили 9 042 322 тыс. руб.

Собственный капитал увеличился на 20%, до 3 227 917 тыс. руб.

Денежные средства и их эквиваленты на счетах выросли в 3,5 раза и составили 685 748 тыс. руб.

Запасы выросли на 15,3%, до 1 612 708 тыс. руб. Основной вклад внесли сырьё и материалы 323 883 тыс. руб. (+64,5%), закупленные под исполнение крупных контрактов и товары для перепродажи 689 030 тыс. руб. (+18,5%), которые будут реализованы в следующих кварталах.

Количество акционеров ПАО (зарегистрированных лиц в реестре) по состоянию на 31.12.2025 составило 12063 лиц. Мы внимательно следим за количеством частных инвесторов, владеющих акциями «Европейской Электротехники» (тикер EELT).

Ссылка на финансовую отчетность: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=36330&type=4>

Ключевые новости и события ПАО «Европейская Электротехника»:

События после отчётной даты (2026-й год):

- ▶ апрель – Объявление о [признании](#) дебютного выпуска цифровых финансовых активов (ЦФА) объёмом 200 млн руб. состоявшимся (завершённым).
- ▶ апрель – Компания представила комплексные решения [на выставке](#) «ИННОПРОМ. Центральная Азия».
- ▶ апрель – [Выполнен](#) полный цикл поставки и ввода в эксплуатацию совмещенной факельной установки.
- ▶ март – [Поставки кабеленесущих систем](#) для строительства инфраструктуры нового комплекса по производству этилена.
- ▶ март – [Участие в обустройстве](#) крупной установки комплексной подготовки газа в Республике Саха (Якутия), а именно в разработке, изготовлении и поставке комплектов оборудования различного назначения, являющихся неотъемлемой частью общего функционирования УКПГ.
- ▶ февраль – Открытие новой современной [штаб-квартиры](#) в престижном бизнес-центре класса «А» «Парк Хуамин».
- ▶ февраль – [Реализован проект](#) комплексной автоматизации масштабной нефтепромысловой установки на месторождении Якутии.
- ▶ январь – [Выплата дивидендов](#) за 9 месяцев 2025 года номинальным держателям, в соответствии с решением внеочередного Общего собрания акционеров от 29.12.2025.

События за отчётный период (2025-й год):

- ▶ декабрь – АКРА [подтвердило кредитный рейтинг](#) ПАО «Европейская Электротехника» на уровне BBB(RU).
- ▶ ноябрь – [Отгружено устройство](#) предварительного отбора газа с вертикальным отводом (УПОГ) на объект ПАО «НК «РОСНЕФТЬ» в ЯНАО.
- ▶ октябрь – [Подведены итоги](#) участия в Петербургском международном газовом форуме.
- ▶ октябрь – [Обзор экспозиции](#) ПАО «Европейская электротехника» на ПМГФ-2025: Мощные газопоршневые генераторные установки и «умная» комплексная система щитового оборудования.
- ▶ август – В торговые центры Москвы и Московской области [доставлены эскалаторы и траволаторы, начат монтаж.](#)

- ▶ август – [Отгружены свечи рассеивания](#) на месторождения в Иркутской области.
- ▶ июль – Подведены [итоги годового заседания Общего собрания акционеров](#) ПАО «Европейская Электротехника» за 2024 год.
- ▶ июль – [Отгружены сепараторы](#) НГСВМ-А на месторождения в Тюменской области.

Контакты для получения дополнительной информации:

IR-служба

Сергей Петров

Тел. +7 925 185-50-42

e-mail: petrov@euroet.ru

О ПАО «Европейская Электротехника»

ПАО «Европейская Электротехника» (Группа ОМЗ Перспективные технологии) – это российская компания, ведущая активную деятельность по реализации комплексных решений в сфере инженерных и технологических систем в промышленности, строительстве, инфраструктуре: оборудование распределения низкого и среднего напряжения, слаботочные системы, системы освещения, системы промышленного электрообогрева, оборудование для нефтегазовой, нефтехимической и газохимической промышленности.

[1] Показатель ROE (рентабельность собственного капитала) рассчитан как отношение чистой прибыли к средневзвешенной величине собственного капитала за отчётный период.